



PETR JAN KŘEN

*Byznys stratég, mentor,
transformační leader,
zakladatel
Petr Jan Křen ACADEMY*

MOJE MISE:

*Inspiruji a vedu firmy, týmy a
jednotlivce k výjimečným výsledkům.*

*Měj výjimečné výsledky!
Měj výjimečný tým!
Buď výjimečný lídr!
Měj výjimečný život!*

**ŽÁDNÉ KECY, PROSTĚ
ZKUŠENOSTI!**

**CHCEŠ ZMĚNU, NEBO JEN
DALŠÍ ŠKOLENÍ?**

KONTAKTY:

*Email: petrjankren@gmail.com
LinkedIn: [linkedin.com/in/petrjankren](https://www.linkedin.com/in/petrjankren)
FB: Petr Jan Křen ACADEMY, Petr Jan
Křen
www.petrjankren.cz*

ÚSPĚŠNÉ BUDOVÁNÍ KLIENTSKÉHO KMENE - SYSTÉM PRÁCE S KLIENTY I.

Obsah:

MOJE ROLE PORADCE GG PRO KLIENTA

Ujasnění si vlastní role v životě mého klienta jako cesta k jeho srdci i hlavě. Vědomí vlastního přínosu pro klienta a pozitivní změna jeho života jako cíl naší spolupráce. Peníze jako vedlejší produkt fungujícího podnikatelského systému.

PRINCIPY ÚSPĚŠNÉHO BUDOVÁNÍ KLIENTSKÉHO KMENE

Proč je důležité pochopit systém, jakým se buduje a rozšiřuje clientský kmen? Proč se nemůže stát hned mým klientem kdokoliv? Jak mohu ovlivnit kvalitu a bonitu mého clientského kmene?

3 KROKY K ÚSPĚŠNÉMU VZTAHU S KLIENTEM

Všichni známe ten pocit, kdy klient řekne po první schůzce, že si to musí rozmyslet. Pocit, který signalizuje, že jsme opět asi neuspěli. Jak to změnit? Jak získat na první schůzce "ANO" pro moji myšlenku i pro druhou schůzku? Co je to úspěšný vztah s klientem a jak ho mohu vytvořit?

JAK SI ZAJISTIT DLOUHODOBÉ ZDROJE KLIENTŮ?

Budování pověsti jako cesta k dlouhodobému úspěchu a dostatečnému počtu klientů. Jak na doporučení v dnešní době? Vlastní sebe prezentace, jak "prodat" sám sebe?

BLIŽŠÍ INFORMACE:

KDY?: listopad (bude upřesněno)

JAK?: WEBINÁŘ - PLATFORMA ZOOM

Netřeba nic instalovat. Před konáním webináře obdržíte odkaz na akci, tento pouze otevřete a automaticky se přihlásíte do platformy Zoom, kde Vás po přihlášení potvrdím a jste tam!

CENA: součást balíčku, viz. pozvánka na 1. seminář kompletního kurzu VYBUDUJ SEBE + SYSTÉM PRÁCE S KLIENTY (I.+II.)

CO DOSTANU?

Celkem 4 hodiny nabitě zkušenostmi a praktickými radami pro okamžité použití v praxi. Vše ověřeno 27 lety podnikání a také tříletou spoluprací s firmou Golden Gate. Vaše příprava a otázky vítány! Bude dělán záznam webináře, který bude mít každý účastník k dispozici 1 měsíc.