



PETR JAN KŘEN

*Byznys stratég, mentor,
transformační leader,
zakladatel
Petr Jan Křen ACADEMY*

MOJE MISE:

*Inspiruji a vedu firmy, týmy a
jednotlivce k výjimečným výsledkům.*

*Měj výjimečné výsledky!
Měj výjimečný tým!
Buď výjimečný lídr!
Měj výjimečný život!*

**ŽÁDNÉ KECY, PROSTĚ
ZKUŠENOSTI!**

**CHCEŠ ZMĚNU, NEBO JEN
DALŠÍ ŠKOLENÍ?**

KONTAKTY:

*Email: petrjankren@gmail.com
LinkedIn: [linkedin.com/in/petrjankren](https://www.linkedin.com/in/petrjankren)
FB: Petr Jan Křen ACADEMY, Petr Jan
Křen
www.petrjankren.cz*

PROFI PORADCE - SYSTÉM PRÁCE S KLIENTY II.

Obsah:

PRINCIPY KOMUNIKACE

Jaká jsou rizika při naší komunikaci s druhými? Kde a jak dochází ke ztrátě informací, které jsou rozhodující pro klientovo ANO pro uzavření obchodu? Jak vést úspěšnou komunikaci?

PRVNÍ SCHŮZKA S KLIENTEM - KLÍČOVÝ MOMENT SPOLUPRÁCE

Profi příprava na 1. schůzku = 50% úspěchu. Jak se správně připravit na 1. schůzku. Cíl, průběh, závěr. Pravidlo 80/20. Tipy a "vychytávky" pro úspěšnou první schůzku. Klíčové otázky první schůzky. Emoce vs. rozum při rozhodování.

DRUHÁ SCHŮZKA - STRATEGIE CESTY K UZAVŘENÍ OBCHODU - PODPIS SMLOUVY JAKO STVRZENÍ DŮVĚRY A SPOLUPRÁCE

Jak se připravit na 2. schůzku. Cíl, průběh, závěr. Jak správně prezentovat řešení. 4 klíčové otázky prodeje, na které musí profiporadce umět odpovědět. Jak dovést klienta k pozitivnímu rozhodnutí a podpisu? Význam uzavíracích otázek. A co dál...

STRATEGIE, PLÁNOVÁNÍ A REALIZACE OBCHODU

Co měřím, to řídím. Význam statistik v podnikání. Pravidelnost jako cesta k nárůstu obratu. Principy plánování obratu v mém podnikání s Golden Gate.

BLIŽŠÍ INFORMACE:

KDY?: prosinec (bude upřesněno)

JAK?: WEBINÁŘ - PLATFORMA ZOOM

Netřeba nic instalovat. Před konáním webináře obdržíte odkaz na akci, tento pouze otevřete a automaticky se přihlásíte do platformy Zoom, kde Vás po přihlášení potvrdím a jste tam!

**CENA: součást balíčku, viz. pozvánka na 1. seminář
kompletního kurzu VYBUDUJ SEBE + SYSTÉM PRÁCE S
KLIENTY (I.+II.)**

CO DOSTANU?

Celkem 4 hodiny nabitě zkušenostmi a praktickými radami pro okamžité použití v praxi. Vše ověřeno 27 lety podnikání a také tříletou spoluprací s firmou Golden Gate. Vaše příprava a otázky vítány! Bude dělán záznam webináře, který bude mít každý účastník k dispozici 1 měsíc.